



在醫工產業闖出一片天 ——林雲彬校友

文／彭琬玲 圖／秘書室、林雲彬校友提供



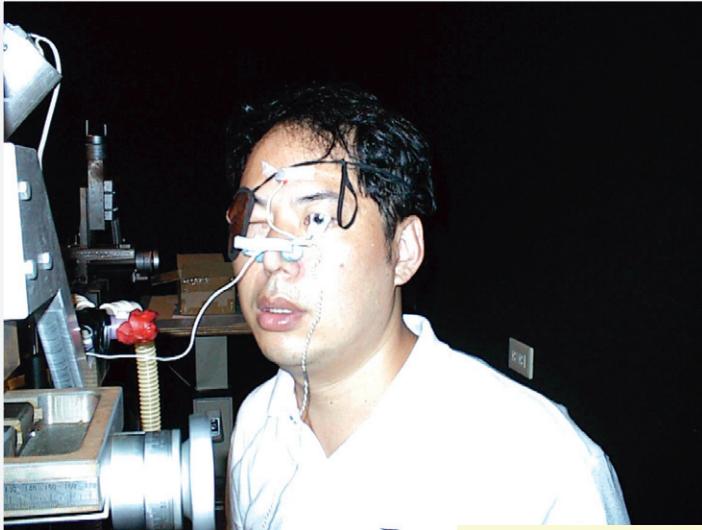
畢業於本校生物醫學工程學系博士班的林雲彬校友，現任台灣最大視聽儀器代理商——科林儀器公司臨床・產學副總經理。有別於研究所多數同學選擇教職，林校友自碩士班畢業即投入醫工產業，從維修、業務做到臨床、產學領域；在繁忙的工作之餘，還兩度進入陽明博士班就讀。在醫工產業耕耘近 30 年，林雲彬校友不僅闖出一片天，也見證了台灣醫工產業的發展，獨特豐富的職涯經驗很值得學弟妹參考。

編輯：請問您原先的所學背景，還有何時進陽明生物醫學工程學系博士班就讀？何時進入科林公司？

林校友：我是 1983 年畢業於中原大學醫工系，1986 到 1988 年在中原醫工所碩士班就讀。當時，台灣的醫工產業正起步，我們算是早期醫工系的畢業生，所以機會很多。本來有個教職機會到國防醫學院教書，但有位老師介紹我到同是中原醫工系友開的科林，所以我 1988 年 7 月就到這家公司，到今年 7 月就 29 年了。我進科林時，員工不到 10 人，現在已經有 600 多位，成長非長得快。科林是從眼科儀器代理起家的，後來才

跨足助聽器代理，現在全台有 80 幾家門市，所以能見度大為提高。

我到陽明是在職進修，前後進博士班兩次。第一次是在 1993 年，當時做眼科生理方面的研究，我們用白老鼠做色素層實驗，做了兩年多去問中研院；結果他們說：不對！白老鼠沒有色素層啊！加上電路設計也有問題，實驗就 fail 掉了。隔了 10 年，我對老闆說我對這個題目還是有興趣，因此 2003 年又再進陽明。原本的實驗做到動物部分，data 還在，因為有些初步成果，指導教授張寅老師建議我繼續往人體實驗的部分去做，所以我 2012 年才從陽明博士班畢業。可能



» 就讀陽明博士班時，做眼科生理方面的研究

有的人認為，以時間、人力投資來看，為什麼要去讀這個博士班？但我覺得其實幫助滿大的。

編輯：您認為在博士班的訓練，對您在產業界的发展還是很有幫助？可否談談陽明對您的幫助？

林校友：整個正面、側面的幫助都非常大，尤其現在產業越來越專業化，受過博士班訓練，對話的程度會比較專業、深入；臨牀上講的是安全有效，所以在安全有效這部分，臨床醫師會更信任你，在業務推廣上也會有幫助。

而怎樣去做產品的展示、說明、介紹臨床應用，這部分的訓練在學校很重要，比如：怎樣找到正確的期刊、期刊閱讀習慣的建立，以及參加學術研討會、吸收新知，有博士班的訓練會比較駕輕就熟。

另外，在引進儀器產品時也更有優勢，因為



我們都會先做研究調查；國外的廠商覺得你了解得更深入，也會認同你。

陽明的解剖、生理特別強，這方面的強化會讓我們跟臨床人員的溝通更深入一點，畢竟我們原來是學工科的。另外，就是期刊閱讀的訓練、要求，讓我們可以不斷找到更新、更好的應用。

編輯：您很早就投入醫工產業界，以您個人來說，也可以跨足到熱門的電子業，是什麼讓您一直堅持待在這個產業？

林校友：應當是說投入下去了，也獲得客戶的認同；雖然累，但累得有價值。客戶的認同很重要，像醫生的部分，他會感激我們的幫助；病人的部分，我們25年來已幫助將近兩千位聽障人恢復聽覺，他們也常會以感恩的心情來跟我們溝通。所以，雖然外在的吸引力很大，但當你投入



» 與張寅老師在今年 4 月的「陽明生醫科技就業博覽會」相見歡





» 2015 年本校朱唯勤老師（左圖右）帶醫工系同學至科林作企業參訪，林校友為大家做介紹

下去，感受到這個產業的價值、對人的幫助，會感覺滿溫馨的，就會有一種留戀。

其實，我覺得這個產業滿有趣的，投入將近 30 年來，既可以服務社會；公司也鼓勵進修，又可以在學校學習；平時在外面跑很多地方，認識很多人，也能交到很多朋友。

我剛進公司的時候，那時社會的整個氣氛，私人公司是需要交際應酬的，但我跟老闆要求不交際應酬，可是再怎麼忙我願意。事實上，在醫療產業，你的專業被認同、接受更重要，不可能光靠口舌的行銷話術，因為這畢竟是救命的東西，醫生們覺得最重要的還是安全有效。

編輯：對於有興趣往產業發展的學弟妹，您有什麼建議嗎？

林校友：醫工是一個跨領域的學科，它跟其它醫學系所不一樣的地方，是比較



有機會跨到產業。就我 20 多年來的經驗，產業界其實是一個很好的訓練地方，因為客戶會直接表達他的需求，你要解決這些問題，就需要有更好的 background。

現在的醫生成除了本身的醫術之外，也需要很多工具來協助治療病人。我們怎樣站在「醫工人」的角色，從電子到化學、光學等專業的部分，去做原廠跟臨床醫師之間的溝通橋梁，讓這些儀器發揮到最安全、最有效；還有，讓使用者了解它可以提供什麼樣的幫助，這些都是醫工人可以發揮的空間。所以，這個產業可以幫助別人，自己也可以成長，其實是滿好的。隨著銀髮族產業的來臨，我們也非常看好未來的發展，希望有更多人可以投入，讓這個產業更好。這也是我們公司設立獎學金的宗旨。

我覺得，現在博士班的畢業生，產業界也滿需要的。教學、研究工作可能已飽和，所以不一定



» 參加「2017 生醫科技就業博覽會」，在企業說明會介紹科林（左圖），在企業攤位講解（右圖）



» 2017 年 2 月在校友中心接受專訪

要侷限在教學。進入產業，剛開始可能會有一段適應期，但若態度、想法對了，能夠帶有熱忱，其實有很大的空間可以發揮，像跟臨床、專家溝通，還有跟國外的聯繫、引進新知和新觀念等方面都是。

我滿鼓勵在校生多跟產業界聯繫，老師跟學生也能跟產業界有些溝通、了解產業的需求。這方面，我們非常歡迎大家來企業參訪。另外，獲得獎學金的同學，我們也希望他們暑假來實習一個月，我們願意帶著他們進開刀房作展示、到醫院維修、去看門市，讓他們了解這個產業的工作內容是什麼。

在學校學的是很基本的東西，畢業後保持學習的態度很重要。因為新的東西不斷推陳出新，你遇到的挑戰絕對是越來越多，所以不可能靠大學四年或博士班所學就可以應付。即使到現在，我們還是需要看 paper、期刊，還有跟臨床人員討論，有些國外的學術會議也要參加，才能吸收到最新的東西、跟臨床人員溝通；人家也才會覺

得你講的不是很陳舊、20 年的東西，而是很新的內容。

在討論、溝通當中，我們引進來的新觀念，其實也可以跟臨床人員擦出一些火花，提供很多、很好的研究方向；因此在臨床研究上，我們雖然不是站在第一線，但也可以扮演 support 的角色，提供訊息或研究材料方面的協助。==



» 醫工系企業參訪，林校友為學弟妹講解